


La Revue des

FLUIDES & TRANSMISSIONS

Numéro spécial - septembre 2007 www.fluidestransmissions.com

Guide des nouveautés 2007



Factory Systemes se renforce



Renishaw : le plein d'innovations avant l'EMO



Eco-efficience : pour favoriser le développement durable

Camozzi Pneumatique : priorité au service



Une nouvelle jeunesse pour Hydraumatec Ingénierie

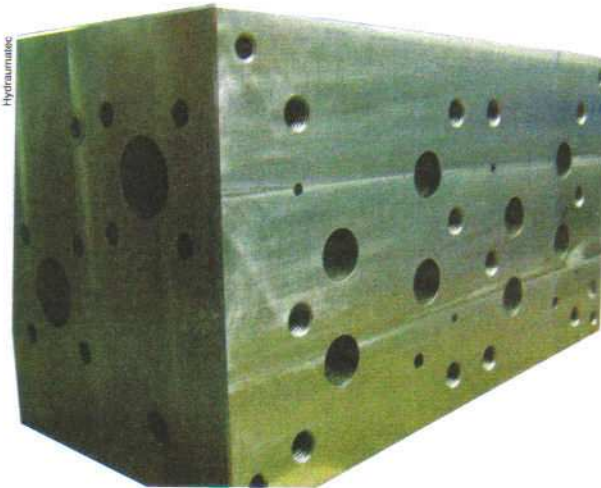


38

STRATÉGIE

Blocs forés

Une nouvelle jeunesse pour Hydraumatec Ingénierie



Trente ans d'existence et un changement de propriétaire. L'année 2007 peut être marquée d'une pierre blanche pour d'Hydraumatec Ingénierie ! **Le fabricant de blocs forés vient, en effet, d'être repris par deux spécialistes de l'hydraulique qui entendent capitaliser sur son savoir-faire pour lui insuffler un nouvel élan.** Les points forts de l'entreprise - fabrication de produits techniques dans des délais très courts, conseils aux clients - vont être confortés par de nouveaux projets de développement. Investissements et accroissement des effectifs sont en ligne de mire !

► Certaines étapes se révèlent déterminantes dans la vie d'une entreprise. C'est le cas pour Hydraumatec Ingénierie qui, non contente de fêter ses trente printemps cette année, vient en outre de changer de direction. A la faveur du départ de son fondateur, Jean-Pierre Lucas, l'entreprise bretonne a été reprise le 31 mars dernier par Emmanuel Germain et Denis O, deux spécialistes de l'hydraulique admiratifs de son parcours, séduits par ses atouts et conscients du potentiel de développement qu'elle recèle.

Car ce n'est pas la première fois qu'Hydraumatec passe un cap décisif. Il faut savoir que la société s'est positionnée jusqu'en

1994 parmi les plus importants fabricants français de centrales hydrauliques.

« Ce marché était intéressant, mais particulièrement concurrentiel », analyse Emmanuel Germain. Le nouveau président d'Hydraumatec explique que c'est à cette date que fut prise la décision de développer la fabrication de blocs forés, jusqu'alors uniquement fabriqués pour ses propres besoins. Ce virage s'est révélé décisif pour l'avenir de l'entreprise puisque aujourd'hui, les blocs forés nus ou équipés représentent quelque 80% d'un chiffre d'affaires qui s'est élevé à 1,9 million d'euros au cours du dernier exercice.

« Les blocs forés nus ou équipés représentent quelque 80% du chiffre d'affaires »

LE CHOIX DE LA QUALITÉ

Il faut dire qu'Hydraumatec n'a pas lésiné sur les moyens et a, dès l'origine, consenti d'importants investissements au développement de ses moyens d'études et de fabrication.

« Hydraumatec a fait le choix de la qualité, insiste Denis O, responsable technique de l'entreprise. Nous sommes certifiés ISO 9001 depuis plus de quinze ans et tout est mis en œuvre pour satisfaire les besoins spécifiques de nos clients dans les meilleurs délais ».

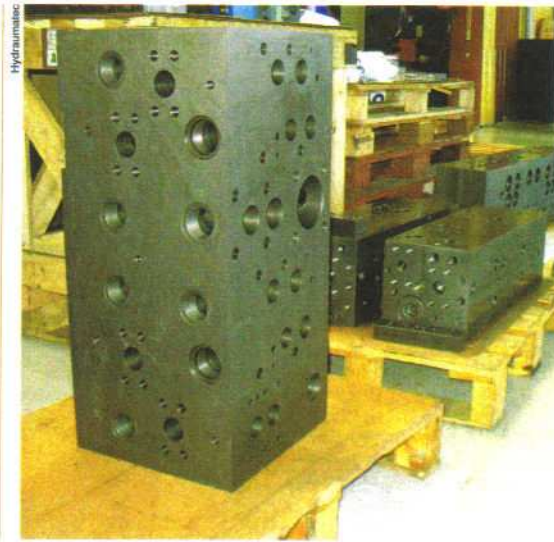
Tout part du bureau d'études qui, selon les demandes, peut réaliser les plans du bloc suivant un schéma hydraulique fourni par le client, ou effectuer



l'étude complète du projet. Les stations de travail sont équipées du logiciel SolidWorks 3D. « Le travail en trois dimensions apporte un avantage déterminant, affirme Denis O. Cela permet de visualiser l'intérieur du bloc et de déterminer au mieux les cotes d'encombrement et la position des composants qui vont l'équiper ».

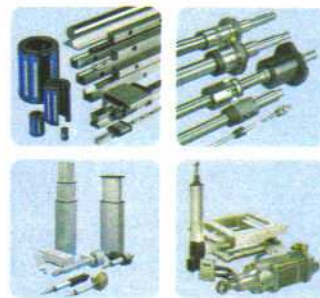
Les fichiers sont ensuite transmis directement en CFAO à la machine la plus appropriée pour la fabrication. Là aussi, Hydraumatec n'a pas fait dans la demi-mesure puisqu'elle dispose de cinq centres d'usinage Mazak dont les performances et la fiabilité sont universellement reconnues. Avec, selon les machines, des broches tournant à des vitesses de 5000 à 12000 tr/minute, une dotation de deux

« Hydraumatec dispose de cinq centres d'usinage Mazak dont les performances et la fiabilité sont universellement reconnues »



Le mouvement linéaire par SKF

Expert en mouvement, SKF sait combiner ses différentes technologies et compétences en matière de miniaturisation, de précision et de performance pour proposer des composants adaptés à des systèmes linéaires intégrés et mécatroniques.



- Guider
- Entraîner
- Déplacer et ajuster
- Positionner
- Assembler

The knowledge engineering company
Linear motion from SKF
www.linearmotion.skf.com

SKF



40

STRATÉGIE

ou six palettes, des magasins riches de 40 ou 80 outils, des puissances s'étageant de 15 à 30 kW ou même la possibilité de travailler avec un quatrième axe sur l'un d'entre eux, ces centres d'usinage sont aptes à répondre aux besoins les plus variés.

« Qu'il s'agisse de la réalisation d'un bloc de 3 tonnes ou de fabrications nécessitant des perçages en direct allant jusqu'à 1 mètre en diamètre 100 mm, par exemple, Hydraumatec répond présent », assure Emmanuel Germain.

Pour cela, l'entreprise s'est dotée d'un parc d'outillage particulièrement impressionnant. Hydraumatec est ainsi riche d'un stock de plus de 900 outils de forme pour l'ébauche et la finition, fabriqués sur-mesure selon les besoins de ces clients.

Enfin, les machines sont toutes dotées de matériels leur permettant d'effectuer leur propre auto-contrôle et sont, en outre, vérifiées deux fois par an par un organisme extérieur qui certifie l'authenticité de ce contrôle et permet de corriger d'éventuelles dérives.

SAVOIR-FAIRE HYDRAULICIEN

Mais, aussi sophistiquées soient-elles, les machines ne peuvent tout faire. Il faut, derrière chacune d'elles, les hommes capables de les faire fonctionner !

Chaque opérateur est ainsi entièrement autonome et responsable de sa machine et de l'ensemble du processus de production, depuis la programmation jusqu'à l'entretien en passant par le suivi de la fabrication. En fin de chaîne, à l'issue des opérations de finition, une équipe de trois contrôleurs polyvalents s'assure de la bonne conformité du produit à la commande.

« Tous nos opérateurs sont des hydrauliciens expérimentés : ils connaissent les machines et les produits », insiste Emmanuel Germain. C'est cette expérience qui permettra par exemple de refaire des blocs au modèle, dans des délais très courts,



sans aucun plan ni historique. Denis O insiste sur cette spécificité : « Ce qui fait la force d'Hydraumatec Ingénierie, c'est cette grande souplesse qui se traduit par la possibilité de respecter des délais très courts ». L'entreprise se targue de pouvoir livrer blocs forés ou pièces mécaniques de précision en moins de six semaines ! Un argument particulièrement apprécié par ses clients, qu'il s'agisse d'hydrauliciens régionaux, de centraliers ou de constructeurs qui souhaitent acquérir des blocs équipés.

De ce savoir-faire d'hydraulicien découle pour Hydraumatec la possibilité de conseiller ses clients.

« Nous avons la capacité d'améliorer les schémas qui nous sont proposés ou d'orienter notre client vers des composants mieux adaptés à sa fonction, comme la mise en place de cartouches au lieu de distributeurs Cetop, par exemple », explique Denis O.

Hydraumatec tient d'ailleurs en stock une réserve conséquente de cartouches afin de répondre à ce type de besoins. « Cela fait partie du service que de pouvoir développer le circuit hydraulique adapté au bloc », insiste Denis O. Certains grands donneurs d'ordres comme un fabricant de tunneliers, par exemple, ou des sous-traitants du secteur de l'offshore, sont ainsi très demandeurs de blocs techniques équipés de composants. Ce qui évite tout problème d'incompatibilité, Hydraumatec Ingénierie prenant alors la responsabilité de la fonction.

TRIPTYQUE SERVICE/ DÉLAIS/TECHNICITÉ

L'entreprise bretonne ne cherche nullement à se positionner sur le marché du bloc Cetop de grande série. « C'est la fabrication de blocs forés unitaires ou en petites séries qui fait la spécificité d'Hydraumatec Ingénierie », explique Emmanuel Germain.

Et c'est dans cette direction que les nouveaux responsables de l'entreprise entendent poursui-





Hydraumatec

« C'est le triptyque service/délais/technicité qui est à la base du succès de l'entreprise »

vre son développement car ils y voient beaucoup de potentialités. La production devrait d'ailleurs s'accroître dans un proche avenir avec le passage en 2 x 8 et un accroissement des effectifs.

Et puis, la situation financière saine de l'entreprise leur permet d'envisager l'acquisition d'un sixième centre d'usinage, même si l'investissement est particulièrement conséquent.

Les dirigeants d'Hydraumatec Ingénierie sont confiants. « Le marché est là », affirment-ils et, pour eux, il est hors de question de rester figé sur la situation actuelle.

Mais tant Emmanuel Germain que Denis O sont conscients que c'est le triptyque « service/délais/technicité » qui est à la base du succès de leur entreprise. Et tout projet de développement se devra d'être fidèle à cette philosophie ! ■



Hydraumatec

